



Kraft Bank

kraftbank.no

Investorpresentasjon 1. kvartal 2021

Kraft Bank er ikke en forbrukslånsbank!

Kraft Bank

hjelper folk som har økonomiske utfordringer.

Vi tilbyr en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en løsning som er bedre for kunden.

Kraft Bank behandler alle kunder med respekt.

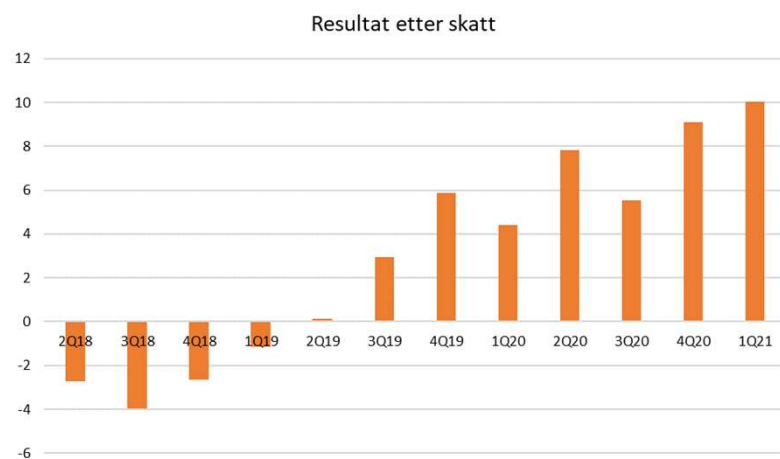
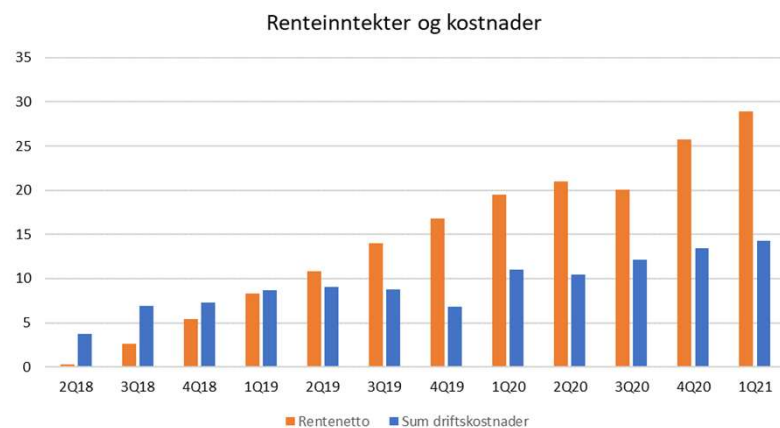
Kort om Kraft Bank ASA

Forretningside	Gjelden er for høy i mange norske husholdninger Gjeldsveksten innen forbrukslån de siste årene gir kunder problemer Bank for privatkunder som ikke kvalifiserer for lån i tradisjonelle banker Kun to produkt, utlån og innskudd
Oppstart	Overtegnet emisjon i februar 2018 Etablert 29. mai 2018 Notert på Euronext Growth fra 10. desember 2020 (KRAB)
Spesialbank	Gjør en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en bedre løsning Tilbyr refinansiering og tett oppfølging for kunden Refinansierer både sikret og usikret gjeld Erfarne rådgivere innen kreditt og privatøkonomi
Ikke livsløpsbank	Hjelper kunden å komme tilbake i balansert økonomisk situasjon Mål om at kunden skal tilbake til tradisjonell bank

Hovedpunkter 4. kvartal 2020

God utlånsvekst	Utlån til kunder 1.863 millioner, netto økning 349 millioner Målsetning for nysalg 2021 er økt til 1.400 millioner Netto rentemargin 5,5 % i 1. kvartal Gjennomsnittlig kunderente 6,6 %
God innskuddsvekst	Innskudd 1.907 millioner Tilrettelegger for videre utlånsvekst
Kostnader i henhold til plan	Effektiv drift legger grunnlaget for videre vekst Kostnadsgrad for kvartalet 49%, ned fra 54% i året 2020
Resultatutvikling i henhold til plan	10 millioner kroner resultat etter skatt i 1. kvartal Opp fra 4,4 millioner samme kvartal i 2020
Høy kapitaldekning	Ren kjernekapitaldekning 28,4% Godt rom for videre vekst Ny utbyttepolitikk fra og med inntektsåret 2021
Mislighold i bedring	Mislighold 3,9%, ned fra 5,9 % i 4. kvartal 2020 Gjør modellavsetninger i henhold til plan 99% av utlån er sikret med pant i bolig
Lønnsomhet	Forventer fortsatt økende lønnsomhet

Resultatutvikling

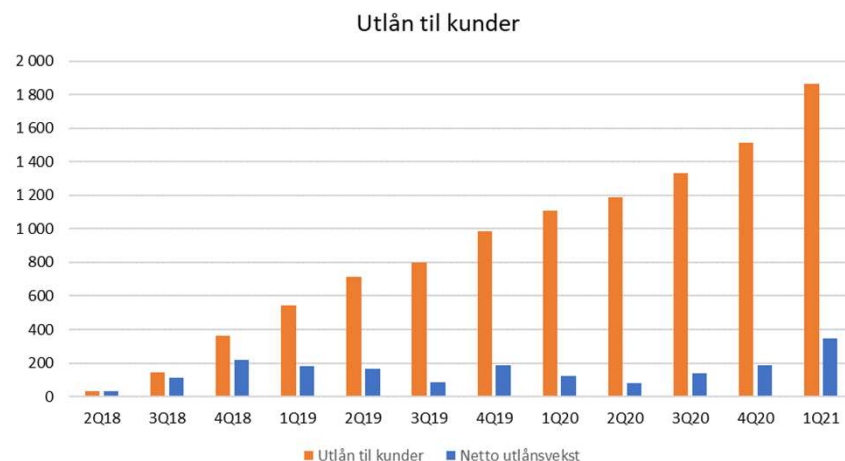


God økning i renteinntekter på bakgrunn av høyere utlånsvekst enn planlagt

Økte kostnader i følge med flere ansettelses

Resultatutvikling etter skatt noe foran plan

Utlån - vekst



Den gode og økende veksten fortsetter

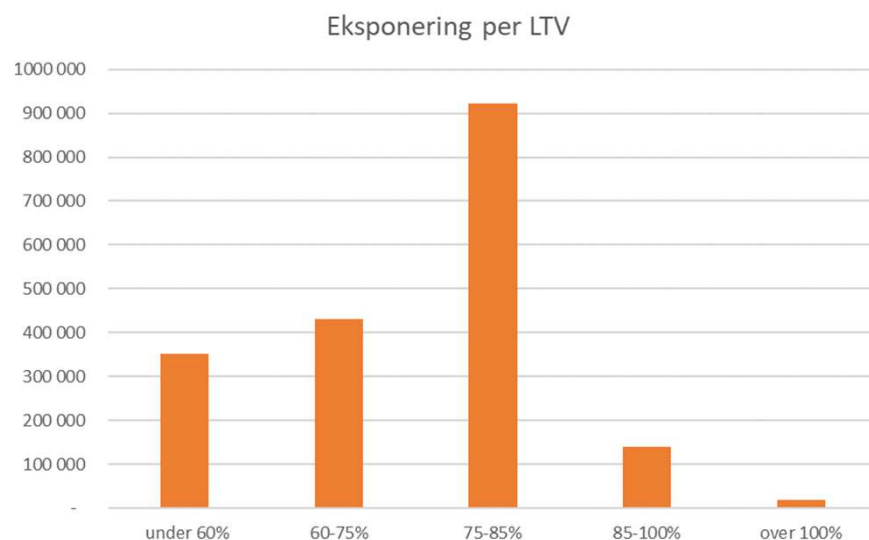
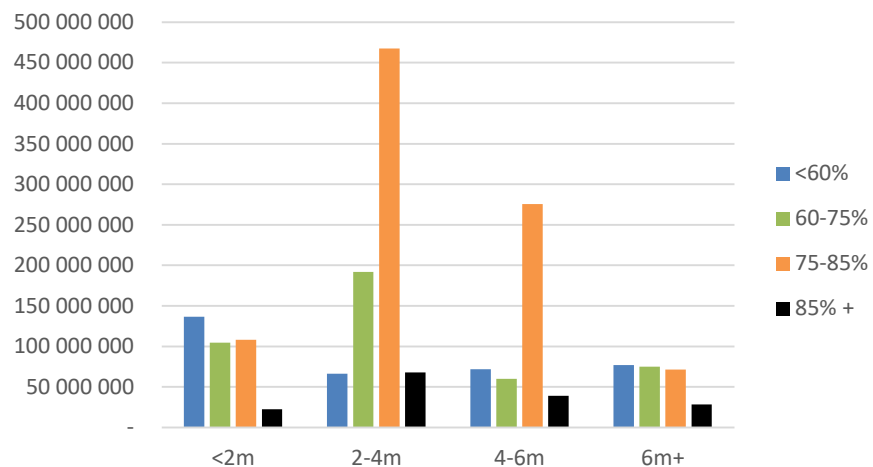
Opplever økende pågang av kunder både direkte og via samarbeidspartnere

Netto vekst i 1. kvartal på 349 millioner kroner.

Målsetning for nysalg i 2021 er økt fra 1.100 millioner kroner til 1.400 millioner.

Sammenholdt med estimert avgang vil netto utlån ved årsslutt 2021 være anslagsvis 2,3 milliarder kroner.

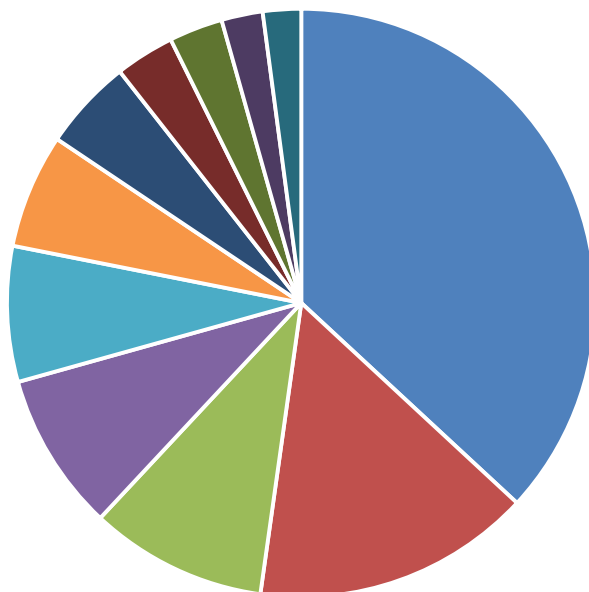
Utlån



- 87 % (90 %) av utlån er under 6 millioner
- Volumvektet gjennomsnittlig LTV er 73,2% (74%)
- Gjennomsnittlig engasjement per kunde er 2,4 (2,3) millioner kroner.

Utlån – geografisk fordeling

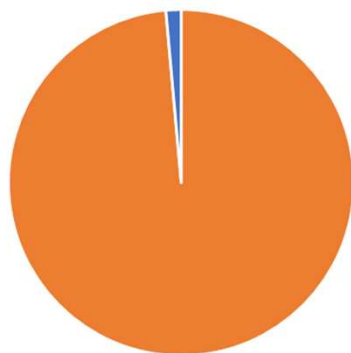
Utlånsvolum per fylke



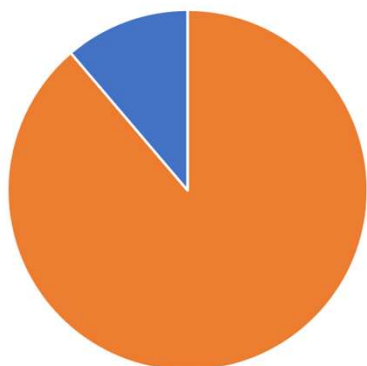
■ VIKEN
■ VESTFOLD OG TELEMARK
■ VESTLAND
■ INNLANDET
■ Nordland
■ Møre og Romsdal
■ Oslo
■ Rogaland
■ Trøndelag
■ TROMS OG FINNMARK
■ AGDER

- Utlån over hele landet
- God geografisk spredning gir lavere konsentrasjonsrisiko
- Fokuset rundt større byer og tettsteder
- Bankens kredittpolicy har ulik belåningsgrad avhengig av beliggenhet.

Utlån - sikkerhet



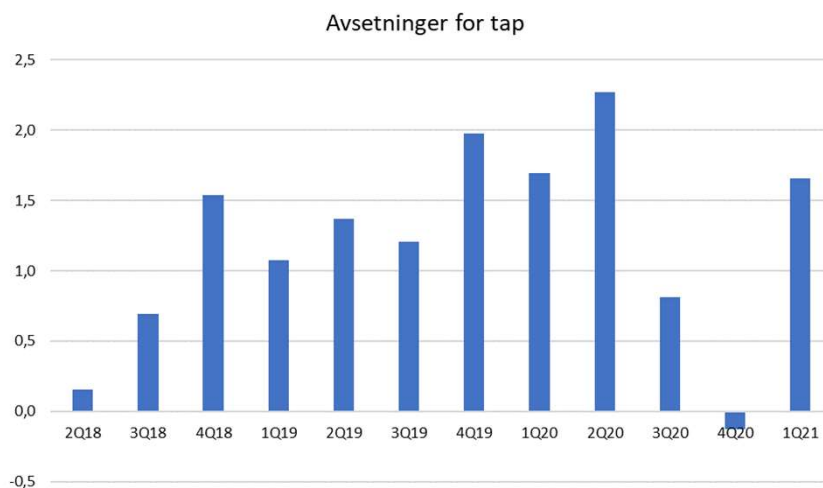
■ Boliglån ■ Usikret lån



■ Kun Boliglån ■ Bolig og usikret

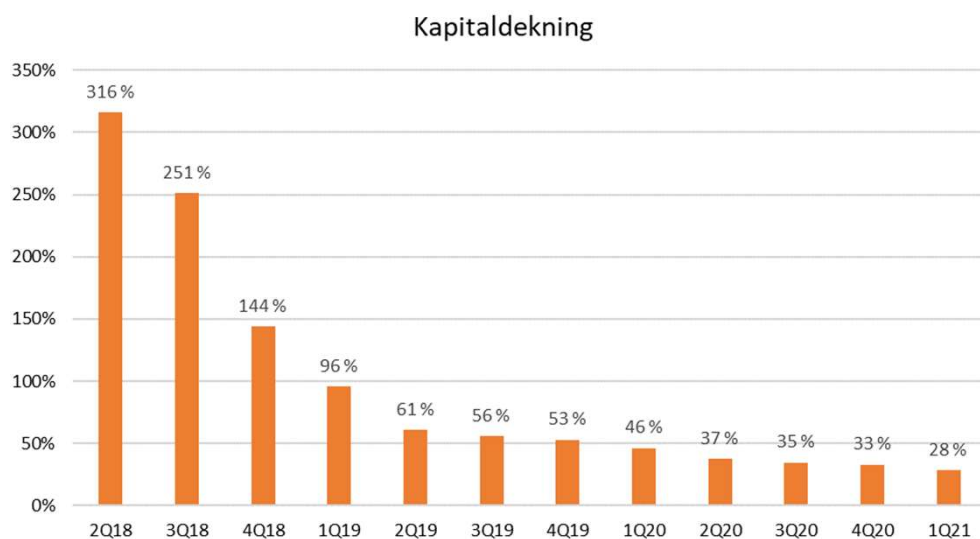
- 99% av utlånsvolumet er sikret med pant i bolig.
- Godt sikret portefølje gir lavere kredittrisiko.
- 89 % (89%) av kundene har kun lån med sikkerhet i bolig.
- Usikret lån gis kun som tillegg til pantesikret lån.

Mislighold og tapsavsetninger



- Brutto mislighold over 90 dager på 4,2 %, netto etter avsetninger 3,9% (6,3 % og 5,9 % i 4K20)
- Volumvektet LTV på misligholdte lån er 77,8 % etter til dels betydelige revurderinger av boligverdier
- Avsetninger for tap er 0,63 % (0,69 %) av utlån. Forventer at vil ligge på 0,6 % fremover.
- Avsetning for tap er summen av modellavsetninger og individuelle avsetninger
- Konstaterte tap er 2 millioner kroner hittil i bankens driftstid
- Balanseførte avsetninger er 11,9 millioner kroner

Kapitaldekning



- Kapitaldekningen gir rom for vekst, gjennomfører revidering av delårsresultater dersom nødvendig.
- Gjeldende krav på 23,5% inkludert ledelsesbuffer
- Pilar 2 krav i praksis som betingelser gitt i konsesjon på 8 %
- Forventer å komme inn under SREP regime i løpet av 1 år.

Ansatte

- Antall ansatte har økt i takt med utlånsveksten.
- 27 fast ansatte og en vikar per 01.04.2021 hvorav 14 rådgivere og 2 i kunderelatert arbeid
- 3 deltidsansatte i kunderelatert arbeid
- Vurderer ytterligere ansettelser før sommeren

Fremtidsutsikter - marked

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Videreutvikle systemer for effektiv drift.
- Det har vært tiltagende konkurranse i bankens segment, forventer fortsatt god konkurranse
- Øker egen markedsføring for økt synlighet og kundetilgang
- Fortsatt distribusjon gjennom agenter og egne kanaler
- Bankens markedssegment ventes å øke på grunn av pågående coronapandemi

Fremtidsutsikter - finansielt

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Solid kapitaldekning
- Netto utlånsvekst på anslagsvis 500 millioner ut året
- Tilpasning til ny utlånsforskrift gjennomført
- Svakt økende kostnader
- Egenkapitalavkastning over 12%
- Endret utbyttepolitikk fra inntektsåret 2021, inntil 50% av resultat etter skatt

Kontakter

Svein Ivar Førland

Administrerende direktør

Telefon: +47 906 44 191

E-post: svein.ivar.forland@kraftbank.no

Ole Jacob Olsnes

Finansdirektør

Telefon: +47 930 54 192

E-post: ole.jacob.olsnes@kraftbank.no