



Kraft Bank

kraftbank.no

Investorpresentasjon 2. kvartal 2021

Kraft Bank er ikke en forbrukslånsbank!

Kraft Bank

hjelper folk som har økonomiske utfordringer.

Vi tilbyr en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en løsning som er bedre for kunden.

Kraft Bank behandler alle kunder med respekt.

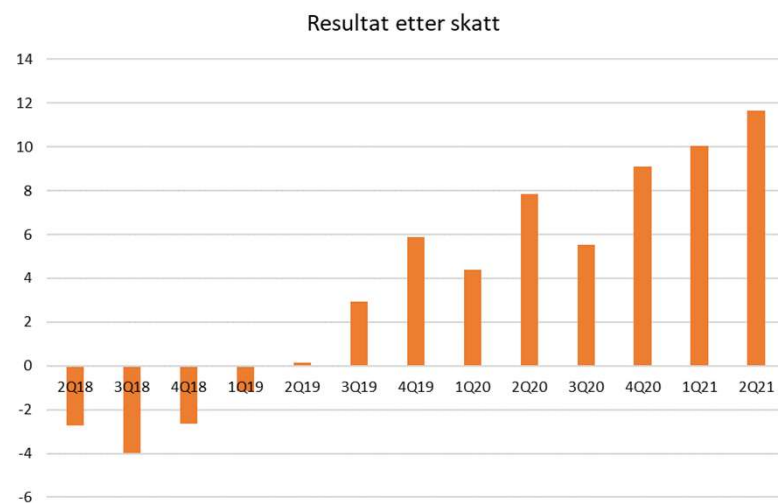
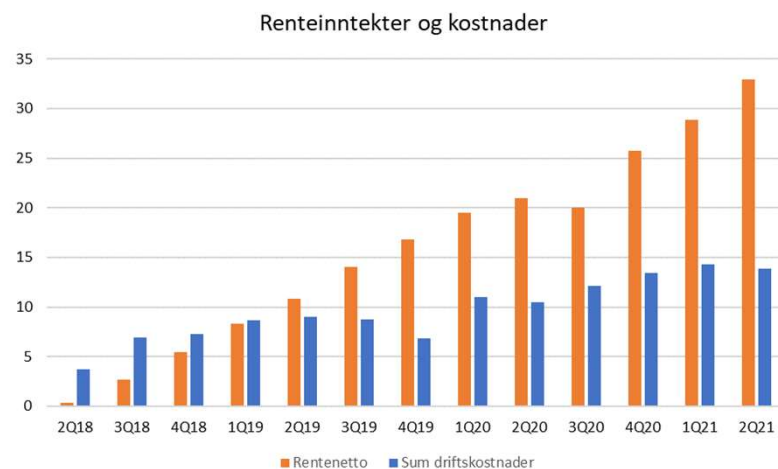
Kort om Kraft Bank ASA

Forretningside	Gjelden er for høy i mange norske husholdninger Gjeldsveksten innen forbrukslån de siste årene gir kunder problemer Bank for privatkunder som ikke kvalifiserer for lån i tradisjonelle banker Kun to produkt, utlån og innskudd
Oppstart	Overtegnet emisjon i februar 2018 Etablert 29. mai 2018 Notert på Euronext Growth fra 10. desember 2020 (KRAB)
Spesialbank	Gjør en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en bedre løsning Tilbyr refinansiering og tett oppfølging for kunden Refinansierer både sikret og usikret gjeld Erfarne rådgivere innen kreditt og privatøkonomi
Ikke livsløpsbank	Hjelper kunden å komme tilbake i balansert økonomisk situasjon Mål om at kunden skal tilbake til tradisjonell bank

Hovedpunkter 2. kvartal 2021

God utlånsvekst	Utlån til kunder 2.024 millioner, netto økning 160 millioner i kvartalet Målsetning for nysalg 2021 er 1.400 millioner Netto rentemargin 5,1 % i 2. kvartal Gjennomsnittlig kunderente 6,4 %
God innskuddsvekst	Innskudd 2.503 millioner Tilrettelegger for videre utlånsvekst
Kostnader i henhold til plan	Effektiv drift legger grunnlaget for videre vekst Kostnadsgrad for kvartalet 43%, ned fra 49% i første kvartal
Resultatutvikling i henhold til plan	11,6 millioner kroner resultat etter skatt Opp fra 7,8 millioner samme kvartal i 2020
Tilfredsstillende kapitaldekning	Ren kjernekapitaldekning 24,5% Rom for videre vekst Ny utbyttepolitikk fra og med inntektsåret 2021
Mislighold i bedring	Misligholdt 4,0%, ned fra 6,7 % i 2. kvartal 2020 Noe økte modellavsetninger etter kalibrering av tapsmodell 99% av utlån er sikret med pant i bolig
Lønnsomhet	Forventer fortsatt økende lønnsomhet

Resultatutvikling

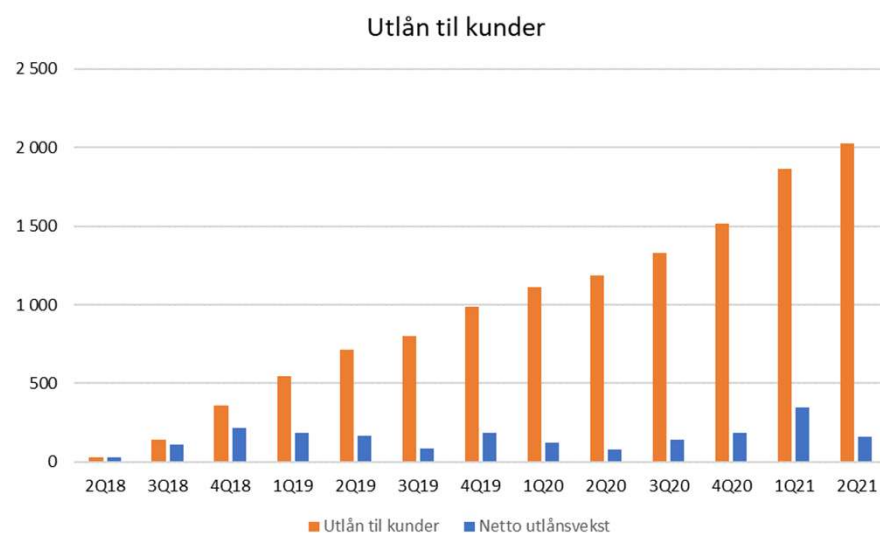


God økning i renteinntekter på bakgrunn av utlånsvekst

Økte kostnader i følge med flere ansettelser, stabilt i kvartalet, vil øke neste kvartal

Resultatutvikling etter skatt i henhold til plan

Utlån - vekst



Fortsatt god vekst

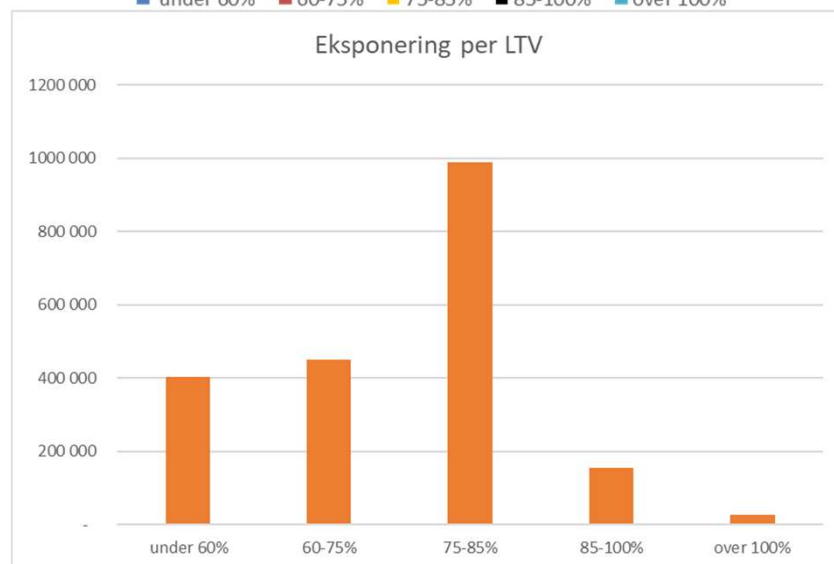
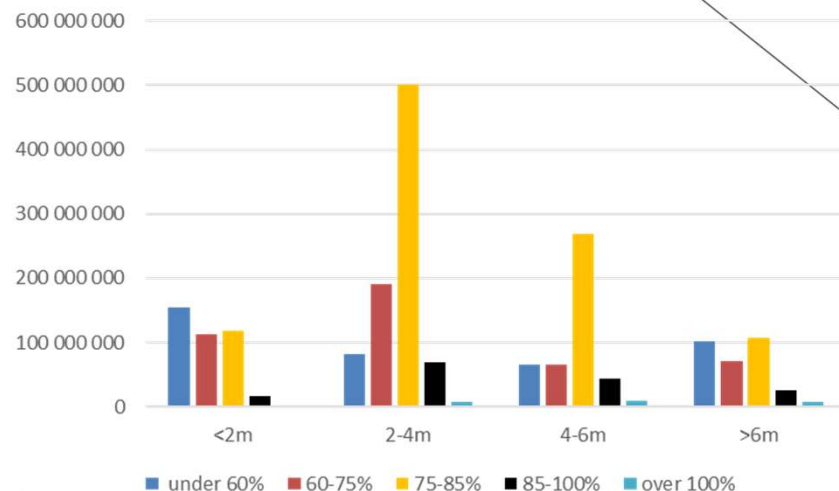
Opplever økende pågang av kunder både direkte og via samarbeidspartnere

Netto vekst i 2. kvartal på 160 millioner kroner.

Målsetning for nysalg i 2021 er 1.400 millioner.

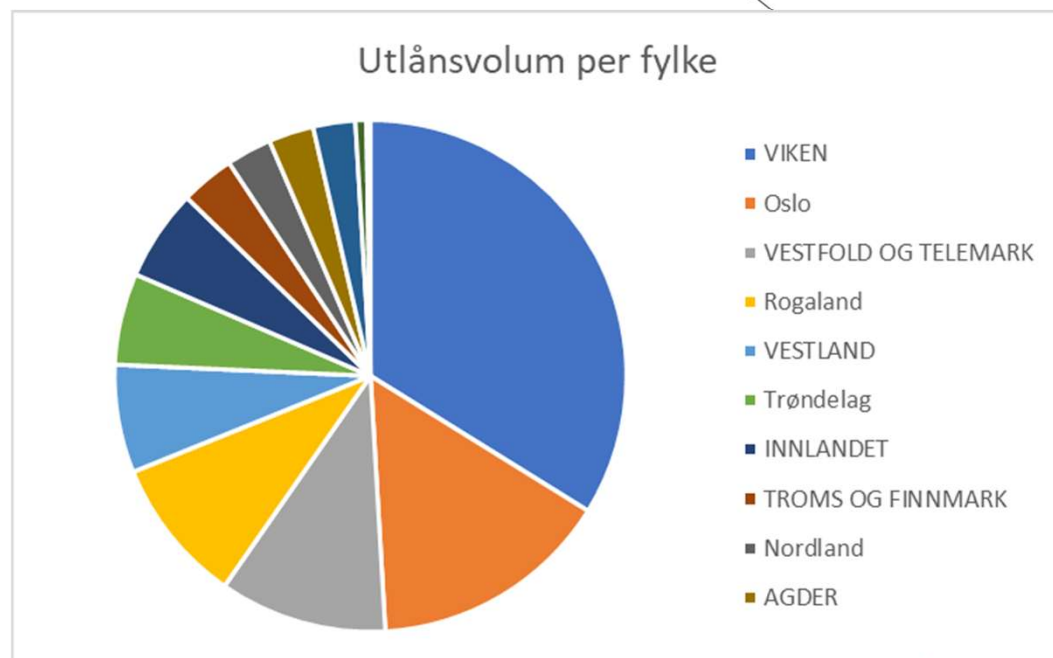
Sammenholdt med estimert avgang vil netto utlån ved årsslutt 2021 være anslagsvis 2,3 milliarder kroner.

Utlån



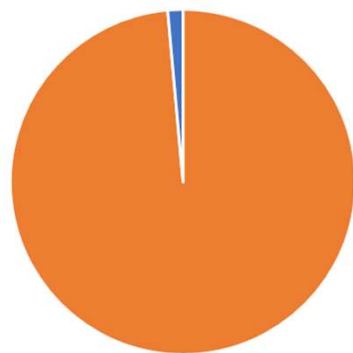
- 85 % (87 %) av utlån er under 6 millioner
- Volumvektet gjennomsnittlig LTV er 73,6% (73,2% i første kvartal)
- Gjennomsnittlig engasjement per kunde er 2,4 (2,4) millioner kroner.

Utlån – geografisk fordeling



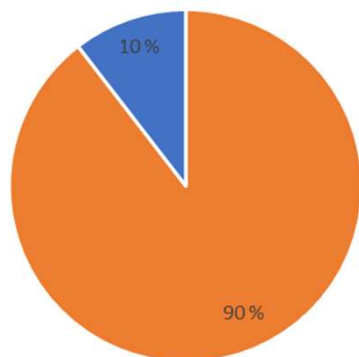
- Utlån over hele landet
- God geografisk spredning gir lavere konsentrasjonsrisiko
- Fokuset rundt større byer og tettsteder
- Bankens kredittpolicy har ulik belåningsgrad avhengig av beliggenhet.

Utlån - sikkerhet



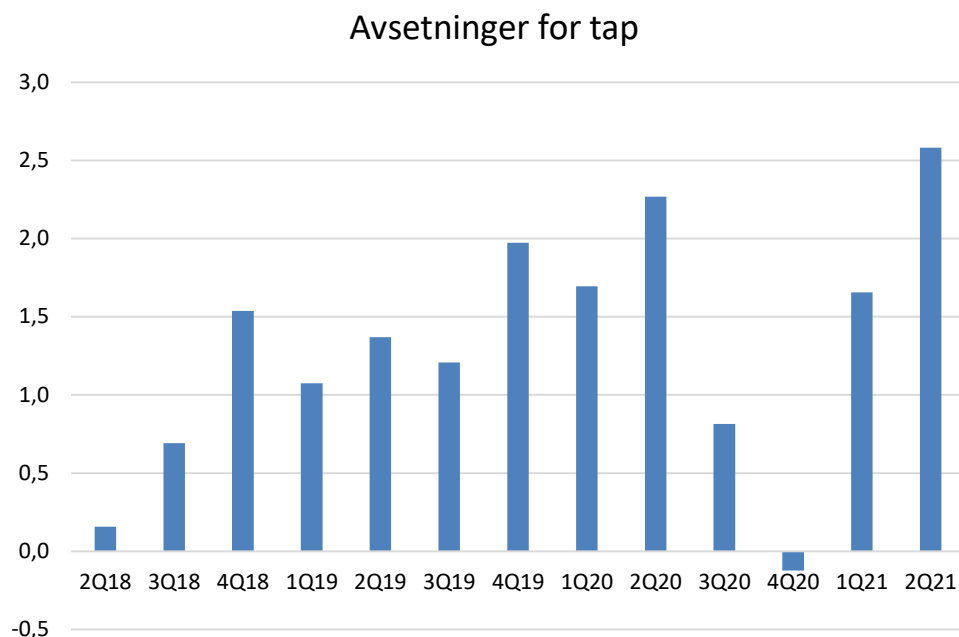
■ Boliglån ■ Usikret lån

Sikkerhet, antall kunder



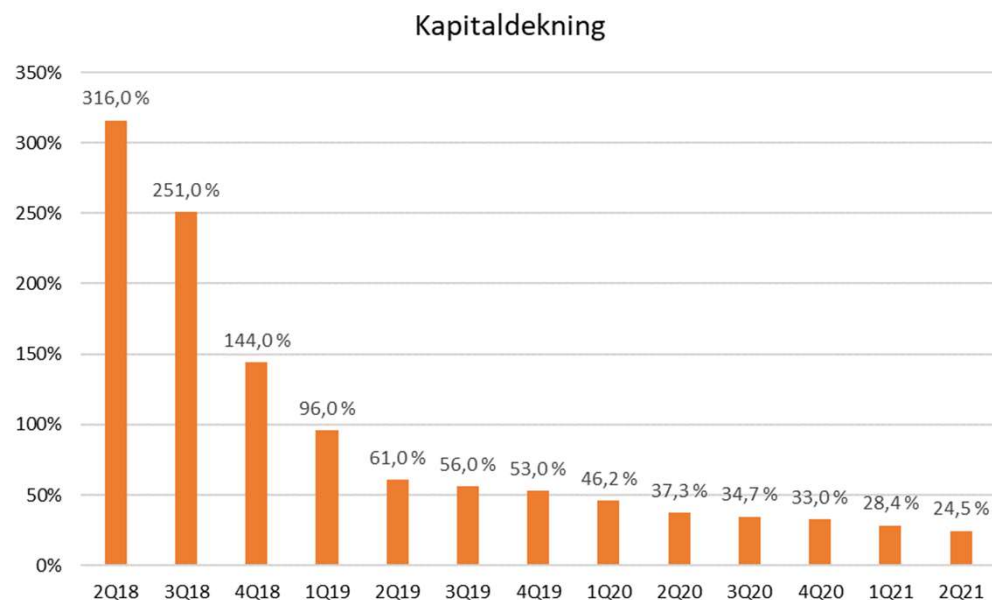
- 99% av utlånsvolumet er sikret med pant i bolig.
- Godt sikret portefølje gir lavere kredittrisiko.
- 90 % (89%) av kundene har kun lån med sikkerhet i bolig.
- Usikret lån gis kun som tillegg til pantesikret lån.

Mislighold og tapsavsetninger



- Brutto mislighold over 90 dager på 4,2 %, netto etter avsetninger 4,0% (4,2 % og 3,9 % i 4K20)
- Avsetninger for tap er 0,60 % (0,63 %) av utlån. Forventer at vil ligge på 0,6 % fremover.
- Avsetning for tap er summen av modellavsetninger og individuelle avsetninger
- Konstaterte tap er 4,5 millioner kroner hittil i bankens driftstid
- Balanseførte avsetninger er 12,3 millioner kroner

Kapitaldekning



- Kapitaldekningen gir rom for vekst, gjennomfører revidering av delårsresultater dersom nødvendig.
- Gjeldende krav på 23,5% inkludert ledelsesbuffer
- Pilar 2 krav i praksis som betingelser gitt i konsesjon på 8 %
- Forventer å komme inn under SREP regime i 2022.

Ansatte

- Antall ansatte har økt i takt med utlånsveksten.
- 31 fast ansatte per 01.07.2021
- 2 deltidsansatte i kunderelatert arbeid
- Ytterligere 4 ansatte rådgivere med oppstart i 3. kvartal

Fremtidsutsikter - marked

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Videreutvikle systemer for effektiv drift.
- Det har vært tiltagende konkurranse i bankens segment, forventer fortsatt god konkurranse
- Øker egen markedsføring for økt synlighet og kundetilgang
- Fortsatt distribusjon gjennom agenter og egne kanaler
- Bankens markedssegment ventes å øke på grunn av pågående coronapandemi

Fremtidsutsikter - finansielt

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Solid kapitaldekning
- Netto utlånsvekst på anslagsvis 300 millioner ut året
- Tilpasning til ny utlånsforskrift gjennomført
- Svakt økende kostnader
- Egenkapitalavkastning over 12%
- Endret utbyttepolitikk fra inntektsåret 2021, inntil 50% av resultat etter skatt

Kontakter

Svein Ivar Førland

Administrerende direktør

Telefon: +47 906 44 191

E-post: svein.ivar.forland@kraftbank.no

Ole Jacob Olsnes

Finansdirektør

Telefon: +47 930 54 192

E-post: ole.jacob.olsnes@kraftbank.no