



**Kraft Bank**

**kraftbank.no**

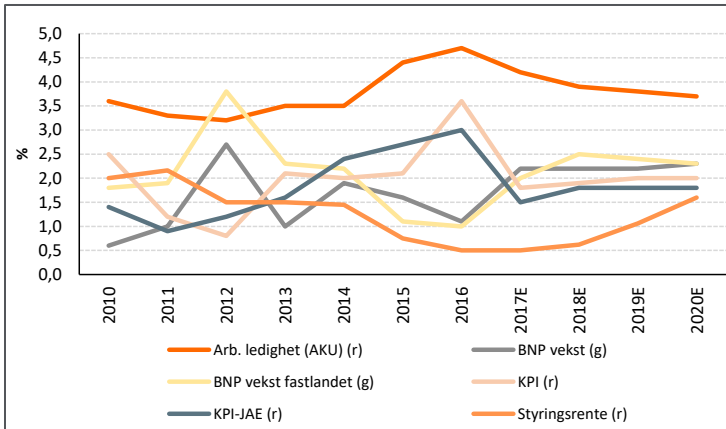
# **Seminar Nordiske utfordrerbanker**

**Svein Ivar Førland (CEO)**

**Ole Jacob Olsnes (CFO)**

# Husholdningenes gjeld har økt kraftig de siste årene

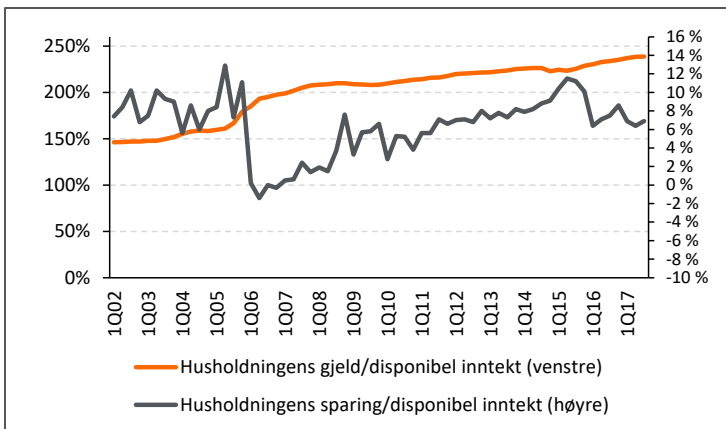
## Økonomiske nøkkelindikatorer i Norge



## Kommentarer

- Siden 2014 har arbeidsledigheten i Norge økt fra ca. 3,5 % til 4,5 %. Denne er estimert til å komme ned til ca. 4,0 % i perioden mot 2020
- Vekst i BNP har også vært fallende fra 2012, men er estimert til å komme noe opp igjen frem mot 2020
- I følge Norges Bank har også styringsrenten bunnet ut, og er estimert å øke fra 2018

## Husholdningenes gjelds- og sparerate



## Kommentarer

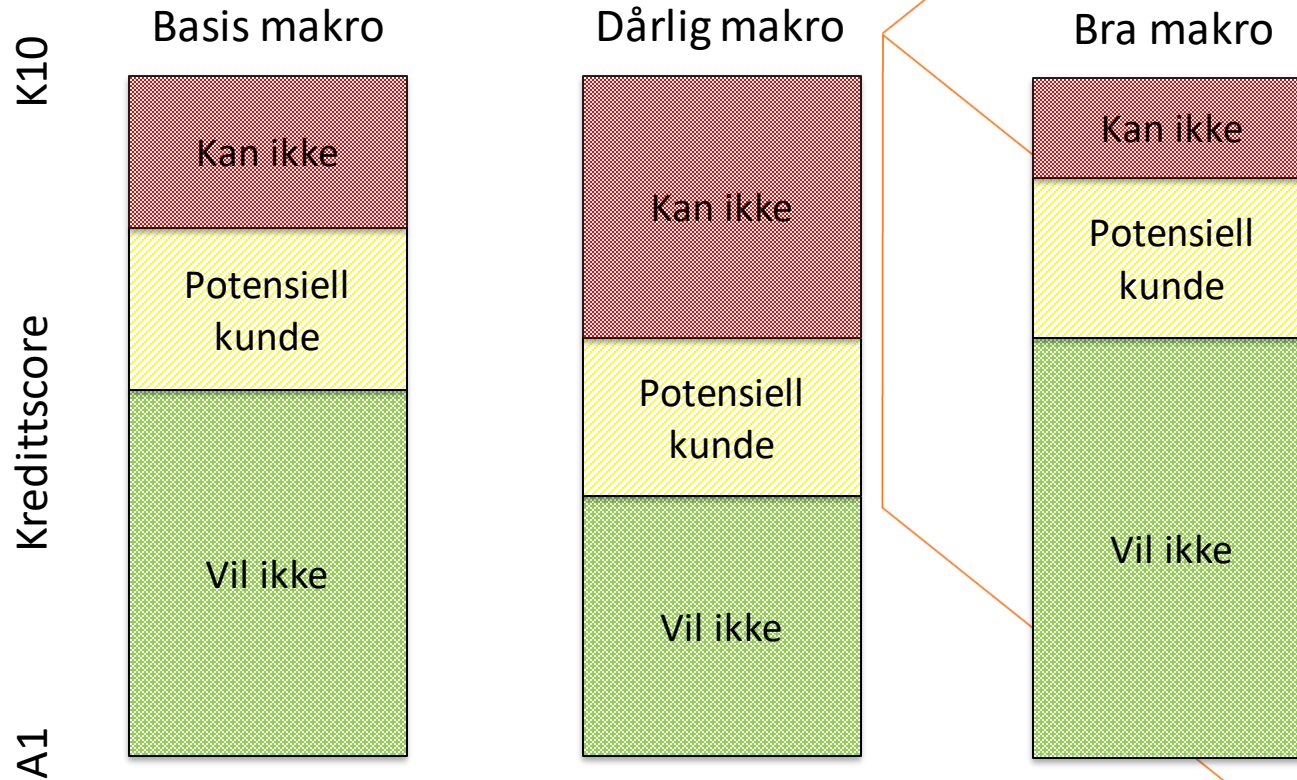
- Husholdningenes gjeldsrate har i lang tid vært økende
- Før finanskrisen i 2008 så vi et hopp i gjeldsraten
- Per 3Q2017 var gjeldsraten på om lag 240 %
- Spareraten til husholdningene har vært mer variabel, og kommet noe ned siden 2015
- Spareraten falt mye før finanskrisen
- Spareraten er på ca. 7 % per 3Q2017

# Vårt marked i ulik makroutvikling

Alle kunder gis en kredittscore basert på PD og LGD

PD : sannsynlighet for mislighold

LGD : tap gitt mislighold



# Kundene beveger seg mellom segmentene

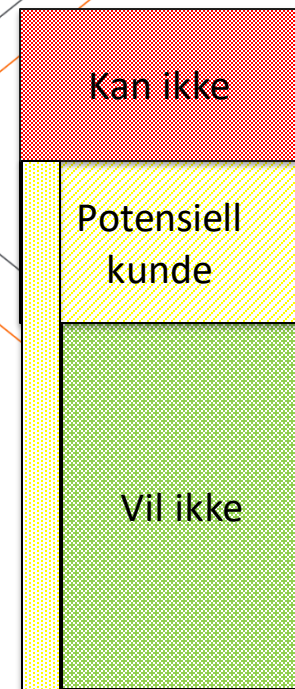
Ulik utvikling i makro vil påvirke kundenes inntekts bilde og boligverdier  
Noen potensielle kunder vil ved ulike utvikling falle ut og komme inn

I tillegg vil det være en gruppe potensielle kunder som går på tvers av makro  
Disse har behov for hjelp av ulike grunner:

- Sykdom
- Samlivsbrudd
- Økonomisk rot

De kundene det smerter mest å ikke kunne hjelpe, er de som går på tvers av makro (sykdom, samlivsbrudd) og er i «kan ikke» kategorien.

Høyt opptak av forbruksgjeld vil også bidra til å flytte kunder i risikoskalaen  
Gode kunder faller inn i som potensielle hos Kraft Bank  
Kunder som er potensielle i dag, kan med mer gjeld falle ut



# Produkter

## Utlån

### Frisk Plan

Personlig trener for din økonomi

- Økonomirådgivning
- Refinansiering av bolig opp til 85% av boligverdi
- Gjeldsforhandlingspakke
- Forbrukskontroll
- Gjeldsminimering

#### Betingelser

- Bolig i velfungerende markedsområde
- Fast inntekt og tilgang til lønnskonto for Kraft Bank
- Avtale om ingen parallelle kredittkort eller forbrukslån
- Avtale om forbrukskontroll

#### Priser

Produkt	Forventet pris
Lån med sikkerhet innen 85%	7-9 % margin
Lån uten sikkerhet	7-12 % margin
Gebyr for økonomisk rådgivning	Avtales særskilt med den enkelte kunde
Rådgivning	Avtales særskilt med den enkelte kunde

## Innskudd

### Høyrente innskudd

Maksimal rente på dine innskudd

- Innskuddsrente på NIBOR + 0,5 - 1,5 %

#### Betingelser

- Innskudd mellom NOK 100.000 – 2.000.000

## Kort historikk

August 2017	Konsesjonssøknad
Desember 2017	Betinget konsesjon fra Finanstilsynet
Februar 2018	Fulltegnet emisjon 300 MNOK
Mai 2018	Konsesjonsbetingelser oppnådd
Mai 2018	Oppstarttillatelse fra Finanstilsynet
Mai 2018	Innbetaling kapital
Mai 2018	Aksjen til Kraft Bank ASA (KRAB) notert på NOTC
Juni 2018	Første lån utbetalt

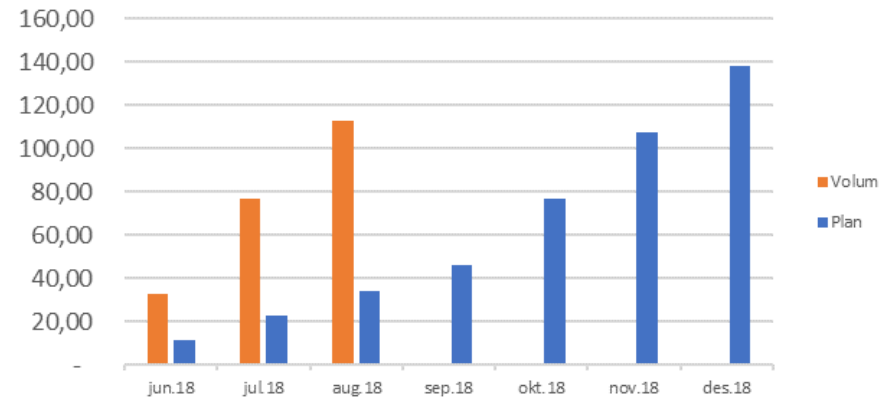
## Hovedpunkter fra 2. kvartal 2018

- Banken startet ordinær drift 29. mai 2018
- En måned med ordinær drift
- Utlån til kunder var 32,3 millioner per 30. Juni 2018
- Netto resultat etter skatt var -2,73 millioner kroner
- Ren kjernekapitaldekning var 316 %

# Volumutvikling etter 2. kvartal 2018

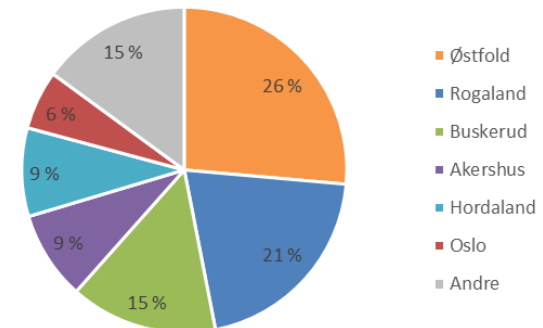
- Emisjonscase var 138 MNOK i utlån 31.12.2018
- Utbetalte lån per 31.08.2018 var 113 MNOK

Volumutvikling, utlån



- Kundene kommer til Kraft Bank både via agenter og direkte til oss.
- Begrenset markedsføring mot kunder.

Geografisk fordeling





# Fremover

- Vekst er viktig også i fortsettelsen.
- Teste å ta inn 2. prioritetslån innenfor 70% av boligverdi.
- Mulighet for økning av gjeld med opptil 15% dersom dette bidrar til å forbedre kundens situasjon.

Takk for oss!

