



Kraft Bank

kraftbank.no

Investorpresentasjon 4. kvartal 2020

Kraft Bank er ikke en forbrukslånsbank!

Kraft Bank

hjelper folk som har økonomiske utfordringer.

Vi tilbyr en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en løsning som er bedre for kunden.

Kraft Bank behandler alle kunder med respekt.

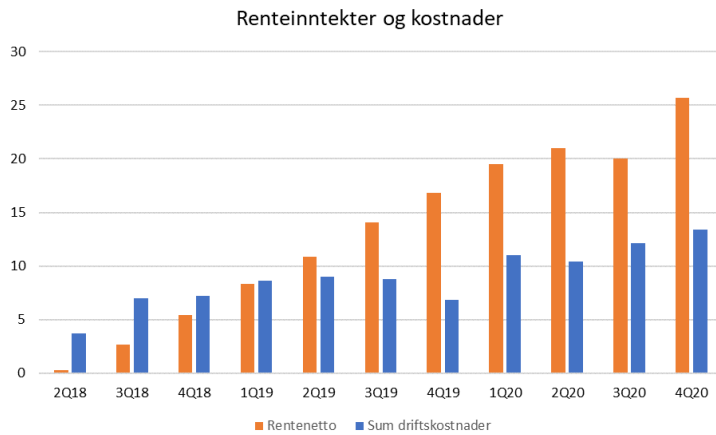
Kort om Kraft Bank ASA

Forretningside	<p>Gjelden er for høy i mange norske husholdninger</p> <p>Gjeldsveksten innen forbrukslån de siste årene gir kunder problemer</p> <p>Bank for privatkunder som ikke kvalifiserer for lån i tradisjonelle banker</p> <p>Kun to produkt, utlån og innskudd</p>
Oppstart	<p>Overtegnet emisjon i februar 2018</p> <p>Etablert 29. mai 2018</p> <p>Notert på Euronext Growth fra 10. desember 2020 (KRAB)</p>
Spesialbank	<p>Gjør en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en bedre løsning</p> <p>Tilbyr refinansiering og tett oppfølging for kunden</p> <p>Refinansierer både sikret og usikret gjeld</p> <p>Erfarne rådgivere innen kreditt og privatøkonomi</p>
Ikke livsløpsbank	<p>Hjelper kunden å komme tilbake i balansert økonomisk situasjon</p> <p>Mål om at kunden skal tilbake til tradisjonell bank</p>

Hovedpunkter 4. kvartal 2020

God utlånsvekst	Utlån til kunder 1.515 millioner Målsetning for nysalg 2021 er 1.100 millioner Netto rentemargin 5,3% for både året og 4. kvartal Gjennomsnittlig kunderente 6,9 %
God innskuddsvekst	Innskudd 1.670 millioner Tilrettelegger for videre god utlånsvekst
Kostnader i henhold til plan	Effektiv drift legger grunnlaget for videre vekst Kostnadsgrad for året 54%, ned fra 67% i 2019
Resultatutvikling i henhold til plan	9,1 millioner kroner etter skatt i 4. kvartal 26,9 millioner kroner etter skatt for 2020
Høy kapitaldekning	Ren kjernekapitaldekning 33% Godt rom for videre vekst Ny utbyttepolitikk fra og med inntektsåret 2021
Mislighold som forventet	Gjør modellavsetninger i henhold til plan 99% av utlån er sikret med pant i bolig
Lønnsomhet	Forventer fortsatt økende lønnsomhet

Resultatutvikling

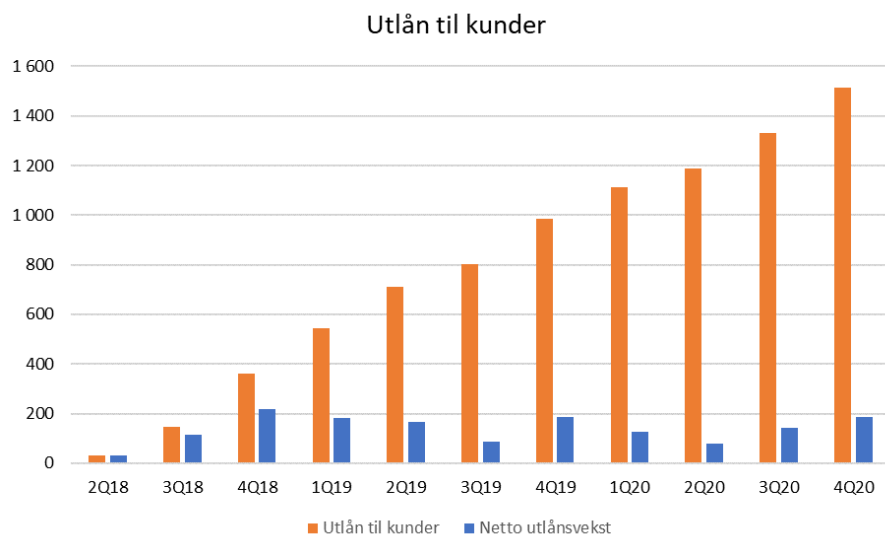


God økning i renteinntekter på bakgrunn av økt utlånsvolum og lavere innskuddskostnad

Økte kostnader i følge med flere ansettelses

Resultatutvikling etter skatt i henhold til plan

Utlån - vekst



Den gode og økende veksten fortsetter

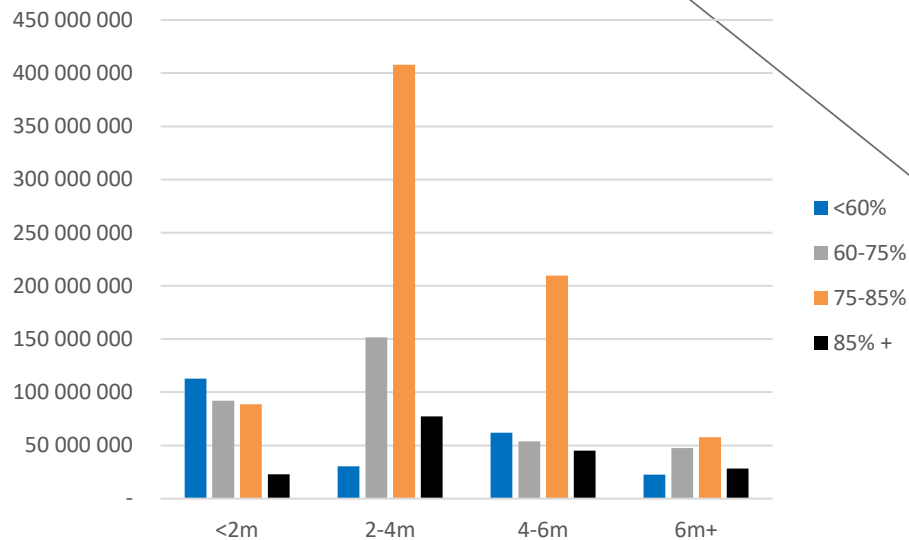
Opplever økende pågang av kunder både direkte og via samarbeidspartnere

Netto vekst i 4. kvartal på 182 millioner kroner.

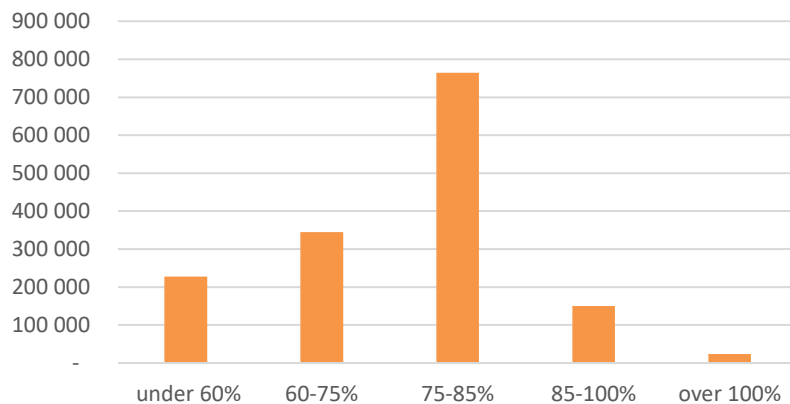
Målsetning for nysalg i 2021 er 1.100 millioner kroner

Sammenholdt med estimert avgang vil netto utlån ved årsslutt 2021 være anslagsvis 2 milliarder kroner.

Utlån

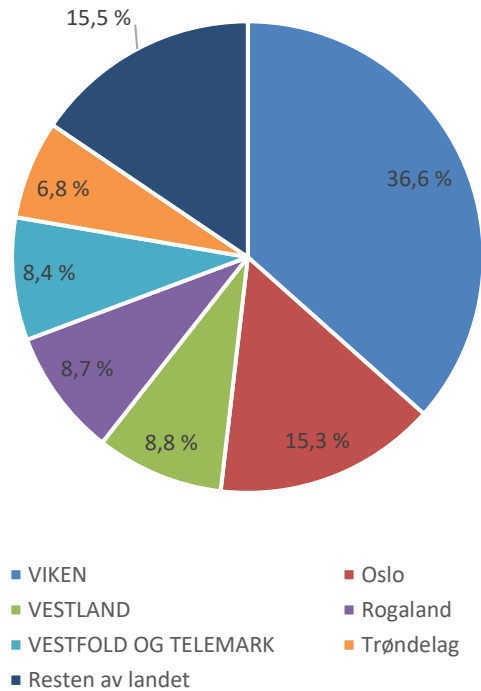


Eksponering per LTV



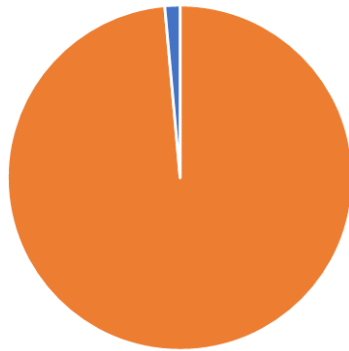
- 90% av utlån er under 6 millioner
- Volumvektet gjennomsnittlig LTV er 74% (77%)
- Gjennomsnittlig engasjement per kunde er 2,3 (2,5) millioner kroner.

Utlån – geografisk fordeling

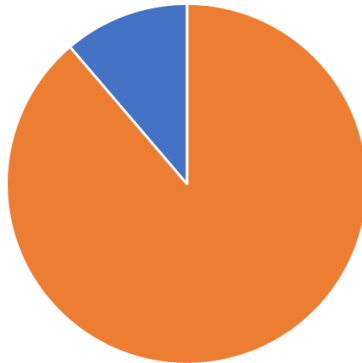


- Utlån over hele landet
- God geografisk spredning gir lavere konsentrasjonsrisiko
- Fokuserert rundt større byer og tettsteder
- Bankens kredittpolicy har ulik belåningsgrad avhengig av beliggenhet.

Utlån - sikkerhet



■ Boliglån ■ Usikret lån

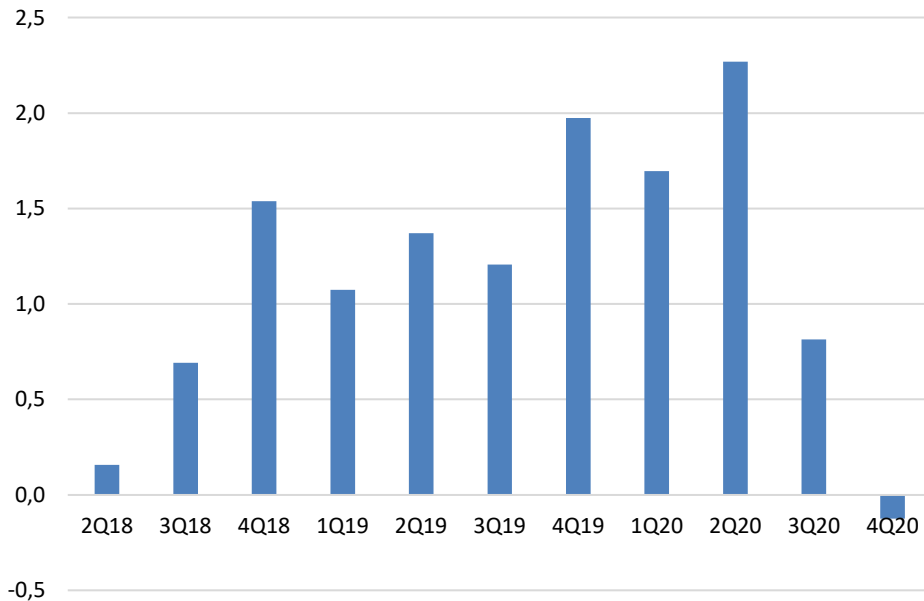


■ Kun Boliglån ■ Bolig og usikret

- 99% av utlånsvolumet er sikret med pant i bolig.
- Godt sikret portefølje gir lavere kredittrisiko.
- 89 % (83%) av kundene har kun lån med sikkerhet i bolig.
- Usikret lån gis kun som tillegg til pantesikret lån.

Mislighold og tapsavsetninger

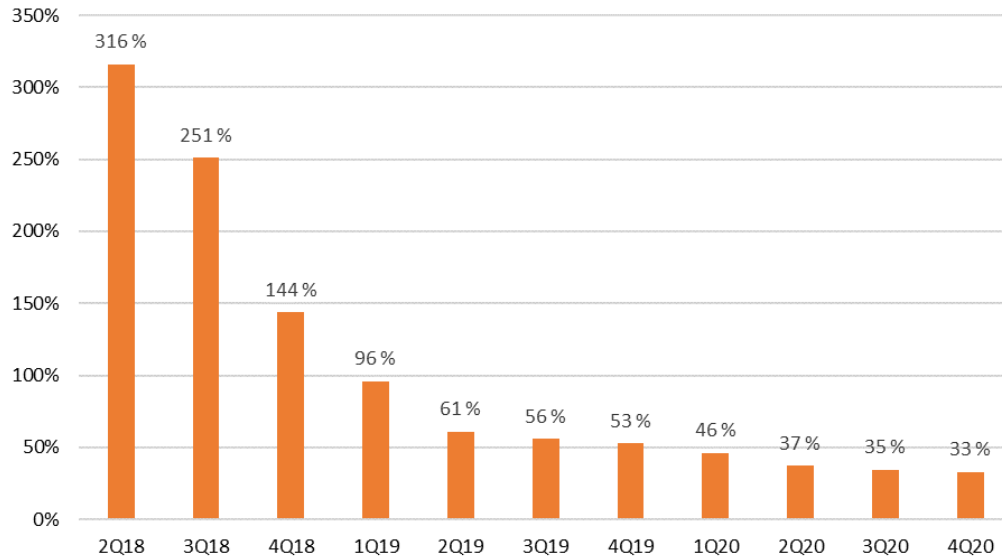
Avsetninger for tap



- Brutto mislighold over 90 dager på 6,3 % (6,1 %)
- Volumvektet LTV på misligholdte lån er 77,2 % etter til dels betydelige revurderinger av boligverdier
- Avsetninger for tap er 0,69 % (0,8 %) av utlån. Forventer at vil ligge på 0,6 % fremover.
- Avsetning for tap er summen av modellavsetninger og individuelle avsetninger

Kapitaldekning

Kapitaldekning



- Kapitaldekningen gir betydelig rom for vekst
- Gjeldende krav på 23,5% inkludert ledelsesbuffer
- Forventer å komme inn under SREP regime i løpet av 1-2 år. Prosess utsatt på grunn av Corona.

Ansatte

- Antall ansatte har økt i takt med utlånsveksten.
- 28 fast ansatte fra 01.02.2021 hvorav 14 rådgivere og 2 i kunderelatert arbeid
- 2 deltidsansatte i kunderelatert arbeid
- Vurderer ytterligere ansettelser i løpet av 2021

Fremtidsutsikter - marked

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Videreutvikle systemer for effektiv drift.
- Det har vært tiltagende konkurranse i bankens segment, forventer fortsatt god konkurranse
- Øker egen markedsføring for økt synlighet og kundetilgang
- Fortsatt distribusjon gjennom agenter og egne kanaler
- Bankens markedssegment ventes å øke på grunn av pågående coronapandemi

Fremtidsutsikter - finansielt

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Solid kapitaldekning
- Netto utlånsvekst på anslagsvis 500 millioner
- Tilpasning til ny utlånsforskrift
- Svakt økende kostnader
- Egenkapitalavkastning over 12%
- Endret utbyttepolitikk fra inntektsåret 2021, inntil 50% av resultat etter skatt

Kontakter

Svein Ivar Førland

Administrerende direktør

Telefon: +47 906 44 191

E-post: svein.ivar.forland@kraftbank.no

Ole Jacob Olsnes

Finansdirektør

Telefon: +47 930 54 192

E-post: ole.jacob.olsnes@kraftbank.no